

Scorecard EPIS

Oferta desenvolvida pela EPIS (Lucro social 1 - Inovação social)	
Metodologias para a Educação com escalabilidade nacional (Mediadores e Boas Práticas)	
Manuais desenvolvidos e editados	
"Papers" decorrentes dos resultados EPIS publicados em revistas científicas	
Presença no terreno (Lucro social 2 - Promoção da mudança)	
Concelhos parceiros da "Rede de mediadores"	
Concelhos parceiros / quota nacional "Rede de mediadores" + "Boas Práticas - Escolas de Futuro"	
Escolas parceiras (com 3.º ciclo) "Rede de mediadores"	
Escolas parceiras / quota nacional "Rede de mediadores" + "Boas Práticas - Escolas de Futuro"	
Mediadores para o sucesso escolar (dedicados a 100%)	
Navegadores das "Boas Práticas - Escolas de Futuro" (quadros das Direcções Regionais de Educação, a tempo parcial)	
Manuais EPIS distribuídos a famílias, mediadores e navegadores (acumulado)	
Voluntários de Associados nos cursos "Economia para o sucesso" (Junior Achievement)	
Visitas anuais ao site da EPIS	
Presença como oradores em apresentações públicas e eventos afins nacionais/internacionais	
Investimento canalizado pela EPIS (Lucro social 3 - Investimento social)	
Investimento total (m€)	
Investimento directo (m€)	
Investimento de parceiros (m€)	
Investimento de parceiros / investimento total	
Resultados no terreno (Lucro social 4 - Mudança)	
Alunos do 3.º ciclo analisados nos concelhos EPIS (Screening EPIS) (acumulado)	
Alunos do 3.º ciclo seleccionados e acompanhados em proximidade (acumulado)	
Novos "bons" alunos: em zona de aprovação (2 ou menos negativas) (acumulado)	
Alunos formados por ano nos cursos "Economia para o sucesso" (Junior Achievement)	
Estrutura	
Número de colaboradores da equipa permanente	
Custos de estrutura (sede + equipa permanente) (m€)	
Custos de estrutura / investimento total	
Resultados financeiros	
Associados e Parceiros com donativos efectuados	
Receitas totais (m€)	
Donativos de Associados e Parceiros (m€)	
Ganhos financeiros (m€)	
Receitas da venda de manuais e prestação de serviços "Rede de mediadores" (m€)	
Manuais vendidos ("Educar com Sucesso"+"Escolas de Futuro")	
Resultados líquidos (m€)	
Fundos próprios líquidos (m€) (Lucro social 5 - Sustentabilidade)	
Ganhos financeiros / custos de estrutura	
Satisfação dos stakeholders	
Satisfação global dos mediadores com projecto EPIS	
Satisfação global das escolas com o trabalho dos mediadores EPIS	
Satisfação dos Associados e Parceiros (numa escala de 1 - Min a 5 - Max)	

2006	2007	2008	2009	2010E
-	1	2	2	2
-	1	2	3	4 a 5
-	-	-	-	1 a 2
2006	2007	2008	2009	2010E
-	7	10	11	>11
-	-	-	51 / 19%	>51 / 19%
-	58	88	94	>94
-	-	-	156 / 14%	>200
-	14	63	71	>71
-	-	-	30	>30
-	-	20.000	22.000	>22.000
-	176	85	180	-
-	2.458	27.947	30.659	37.404
-	-	12	26	-
2006	2007	2008	2009	2010E
413	1.358	4.301	3.341	3.268
213	741	1.831	1.513	1.480
200	617	2.470	1.828	1.788
48%	45%	57%	55%	55%
2006	2007	2008	2009	2010E
-	-	20.000	-	22.000
-	-	5.812	5.812	>6.800
-	-	-	879	>1.500
-	4.040	2.123	3.475	-
2006	2007	2008	2009	2010E
1	4	8	8	8
111	280	588	648	691
27%	21%	14%	19%	21%
2006	2007	2008	2009	2010E
94	87+3	82+3	62+4	-
2.350	2.332	2.213	1.450	-
2.350	2.280	2.074	1.324	-
-	52	137	122	-
-	-	2	4	51
-	-	385	87+1.800	>100+1.000
2.162	1.640	379	-63	-
2.162	3.384	3.936	3.909	-
-	19%	23%	19%	-
2006	2007	2008	2009	2010E
-	-	57-71%	80%	-
-	-	89%	88%	-
-	-	-	4,2	-

